



TECHNICO COMMERCIAL

CDI – Bayonne (64)

Rejoignez Lynxter, leader de la fabrication additive élastomère !

Basée à Bayonne, au cœur du Pays Basque, Lynxter est une entreprise en pleine expansion, composée de 30 passionnés. Leader mondial dans son domaine, nous collaborons avec Airbus, Renault, Sanofi, ainsi que des acteurs du luxe et de la défense, à travers l'Europe, l'Amérique du Nord et l'Asie.

Notre mission ? Réinventer la fabrication traditionnelle grâce à des solutions innovantes de fabrication additive, permettant de concevoir, produire, maintenir et recycler avec un impact réduit sur l'environnement.

Si vous souhaitez contribuer à une aventure "made in France" qui booste la réactivité industrielle, encourage l'innovation et participe à la transition écologique, Lynxter est fait pour vous !

VOS MISSIONS

Sous la responsabilité du responsable de l'équipe commerciale, vous contribuez au développement du service en tant que Technico-Commercial. Dans ce cadre, vous interagissez quotidiennement avec les équipes commerce, finance, support, production. Vos missions principales sont :

- Participer activement au développement du chiffre d'affaires annuel et de l'activité commerciale en France et à l'export (depuis le siège à Bayonne) et via des déplacements réguliers (visites client, salons, live demos).
- Prospector, générer et qualifier les leads (secteur d'activités de prédilection : industrie, santé, recherche)
- Réaliser et défendre des offres commerciales en accord avec la proposition technique et tarifaire de l'entreprise
- Remonter des besoins clients / marché afin de faire évoluer l'offre
- Être force de proposition sur les techniques de vente et fidélisation client en vue du développement du chiffre d'affaires.
- Contribuer à l'édition de contenus de communication sur les applications en lien avec l'équipe communication/marketing.

PROFIL

- Capacité d'écoute et sens du service client, curieux, proactif, autonome
- Appétence pour les domaines industriels, capacité à négocier sur des cycles de vente longs
- Maîtrise des techniques de ventes et fidélisation clients
- 5 ans d'expérience en environnement industriel
- Idéalement une expérience dans la vente de solutions élastomères
- Langues requises : anglais niveau professionnel
- Outils: ERP (Business Central), CRM (Hubspot), suite Office





POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

Vous intégrerez une équipe jeune, dynamique et passionnée dans un environnement de travail épanouissant. Vous bénéficierez d'une mutuelle avantageuse prise en charge à 100% par l'entreprise, d'un processus d'intégration sur-mesure et d'un accès à la formation. Vous aurez la liberté d'utiliser nos imprimantes 3D pour vos projets. Ce poste inclut un téléphone, un PC et une carte bancaire professionnelle.

#teamspirit #audace #3Dprinting #openminded #chocolatines

Rémunération : Fixe à définir selon le niveau d'expérience + rémunération variable sur chiffre d'affaires
Période : Février 2025

Vous souhaitez rejoindre notre équipe ?
Envoyez dès maintenant votre candidature à job@lynxter.fr

