



# TECHNICO COMMERCIAL

CDI – Bayonne (64)

Lynxter est une entreprise de 30 personnes en pleine expansion. Experts en fabrication additive, nous fabriquons et commercialisons des imprimantes 3D industrielles en France et à l'international.

L'entreprise propose des produits innovants ainsi que des services d'accompagnement et de formation. Elle œuvre dans des secteurs variés : aéronautique, médical, automobile, luxe, R&D. Sa mission est de s'appuyer sur des solutions innovantes de fabrication additive pour permettre de concevoir, produire, maintenir et recycler des produits en accord avec les enjeux de notre époque.

## VOS MISSIONS

---

Sous la responsabilité du responsable de l'équipe commerciale, vous contribuez au développement du service en tant que Technico-Commercial. Dans ce cadre, vous interagissez quotidiennement avec les équipes commerce, finance, support, production. Vos missions principales sont :

- Participer activement au développement du chiffre d'affaires annuel et de l'activité commerciale en France et à l'export (depuis le siège à Bayonne) et via des déplacements réguliers (visites client, salons, live demos).
- Prospecter, générer et qualifier les leads (secteur d'activités de prédilection : industrie, santé, recherche)
- Préparer et réaliser des offres commerciales sur nos produits et services après analyse du besoin client et essais techniques avec notre Application Center
- Développer notre offre en collaboration avec l'équipe de développement produit et Application Center tout en respectant la stratégie globale
- Être moteur dans la conclusion de ventes cross-sale et up-sale auprès de prospects et clients existants en lien avec l'équipe support client
- Contribuer à l'édition de contenus de communication sur les applications en lien avec l'équipe communication/marketing.

## PROFIL

---

- Capacité d'écoute et sens du service client, curieux, proactif, autonome
- Appétence pour les domaines industriels, capacité à négocier sur des cycles de vente longs
- Maîtrise des techniques de ventes et fidélisation clients
- De formation Bac+5 ou équivalent, 5 ans d'expérience souhaitée sur des fonctions similaires
- Idéalement une expérience dans la vente de solutions élastomères
- Langues requises : anglais niveau professionnel
- Outils: ERP (Business Central), CRM (Hubspot), suite Office

## POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

Vous intégrerez une équipe jeune, dynamique et passionnée dans un environnement de travail épanouissant. Vous bénéficierez d'une mutuelle avantageuse prise en charge à 100% par l'entreprise, d'un processus d'intégration sur-mesure et d'un accès à la formation. Vous aurez la liberté d'utiliser nos imprimantes 3D pour vos projets. Ce poste inclut un téléphone, un PC et une carte bancaire professionnelle.

#teamspirit #audace #3Dprinting #openminded #chocolatines





**Rémunération** : Fixe à définir selon le niveau d'expérience + rémunération variable sur chiffre d'affaires  
**Période** : Décembre 2024

Vous souhaitez rejoindre notre équipe ?  
Envoyez dès maintenant votre candidature à [job@lynxter.fr](mailto:job@lynxter.fr)

