

OFFRE RESPONSABLE COMMERCIAL

Localisation : Bayonne (64)

Secteur d'activité : Startup, nouvelles technologies, fabrication additive (impression 3D)

Mission : Organisation des activités commerciales France et export

Contrat : CDI

Période : Dès que possible

Rémunération : A définir en fonction du niveau d'expérience

À PROPOS DE LYNXTER :

Lynxter est une startup experte en fabrication additive, qui conçoit et fabrique des imprimantes 3D industrielles. Produit phare, la S600D est une machine polyvalente pour la fabrication d'urgence, les petites séries et le prototypage. À ce jour, elle permet l'extrusion de filaments (ex : thermoplastiques), de liquides (ex : silicones) et de pâtes (ex : céramiques).

L'entreprise, basée au Pays Basque, propose des produits hauts de gamme ainsi que des services d'accompagnement et de formation. Elle œuvre dans des secteurs extrêmement variés : aéronautique, médical, automobile, haute couture, sport, éducation / recherche, etc.

Elle est portée par une équipe passionnée et dynamique qui évolue dans un cadre de travail agréable sur des thématiques ultra-innovantes.

MISSIONS & RESPONSABILITÉS :

OBJECTIFS

Lynxter a développé une nouvelle génération de machines de fabrication additive. À ce titre, vous aurez comme objectif :

- Participer à l'élaboration de la stratégie commerciale et à son déploiement
- Fixer les axes prioritaires de développement pour la France et l'export
- Organiser et manager les activités commerciales et export
- Organiser la mise en place et le suivi des réseaux de distribution/revente
- Participer à la prospection et à la gestion d'affaires
- Participer aux événements et à la promotion de la marque
- Être à l'écoute des besoins clients et participer à l'amélioration continue des produits et services

ÉQUIPE

Vous évoluerez au sein d'une équipe jeune, dynamique et pluridisciplinaire. Vous travaillerez en lien direct avec l'ensemble des collaborateurs ainsi qu'avec les revendeurs et partenaires.

PROFIL RECHERCHE :

Profil :

Vision stratégique de la commercialisation
Goût du challenge
Capacité d'écoute et sens du service client
Capacité d'organisation et de synthèse

Expériences :

5 à 7 ans d'expérience minimum dans un poste similaire.

Niveau d'études et qualifications :

Formation type école de commerce international ou export
Bac+4/5

Compétences métier :

Maîtrise d'une ou plusieurs langues étrangères dont l'anglais
Connaissance du domaine d'activité
Droit commercial et fiscalité internationale
Maîtrise de la Suite Office / ERP / CRM
Autonomie, sens du relationnel
Mobilité